RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
Liberté
Égalité
Fraternité

ONISEP L'INFORMATION POUR L'ORIENTATION

Chargé / Chargée d'affaires en génie mécanique

Le chargé ou la chargée d'affaires en génie mécanique commercialise des produits de l'industrie, qu'il s'agisse d'une machine-outil ou de produits beaucoup plus complexes. Pour cela, il ou elle intervient depuis la prospection jusqu'au service après-vente.

SOMMAIRE

Le métier

Compétences requises

Où l'exercer ?

Les études

Emploi et secteur

Salaire du débutant

Pour aller plus loin

Niveau minimum d'accès : **bac + 3**

Statut : **Statut salarié**

Secteur professionnel : Mécanique

Centres d'intérêt : J'ai le sens des affaires, J'aime me déplacer, voyager



© LSOphoto/iStock.com

Le métier

Prospection

Comme tout commercial ou toute commerciale, le chargé ou la chargée d'affaires en génie mécanique doit d'abord établir ou étoffer sa clientèle afin de lui proposer ses produits et ses services. Il s'agit de vendre des produits industriels plus ou moins standardisés, ou des produits qui seront adaptés aux besoins spécifiques du client ou de la cliente. Il ou elle s'occupe d'une zone géographique ainsi que d'un ou plusieurs produits de l'entreprise. Il ou elle étudie les appels d'offres en termes de faisabilité et de rentabilité pour son entreprise avant d'y répondre éventuellement.

Négociation

Parallèlement, le chargé ou la chargée d'affaires en génie mécanique doit fidéliser ses clients et ses clientes grâce à des rendez-vous et des appels réguliers, et négocier de nouveaux contrats. Il ou elle coordonne alors les études techniques (surtout dans le cas de produits spécifiques) et les études de prix, recherche de possibles partenaires pour la sous-traitance (si le projet inclut des éléments qui dépassent les compétences de son entreprise). Il ou elle rédige alors les offres et les contrats.

Suivi

Le chargé ou la chargée d'affaires en génie mécanique assiste sa clientèle dans la mise en place du projet de génie mécanique vendu. A l'interface entre son entreprise et le client ou la cliente pour que tout se déroule comme prévu, il ou elle assure le transfert du dossier aux équipes chargées de la production tout en restant l'intermédiaire privilégié du client ou de la cliente.

Compétences requises

Maîtrise technique

Le chargé ou la chargée d'affaires en génie mécanique allie des compétences techniques et commerciales pour analyser et synthétiser des informations scientifiques et techniques, tout en apportant des solutions cohérentes à un besoin précis. Pour cela, il ou elle doit faire preuve de rigueur et parfaitement maîtriser le secteur d'activité de son entreprise.

Gestion de projet

Le chargé ou la chargée d'affaires en génie mécanique doit savoir gérer un projet et un planning, et avoir une forte capacité d'adaptation. Sa bonne culture technico-commerciale lui permet d'être apte à négocier et à gérer la relation clientèle-fournisseur.

Écoute et communication

Le chargé ou la chargée d'affaires en génie mécanique sait travailler en équipe avec des profils variés grâce à son bon relationnel. Il ou elle communique bien et maîtrise l'anglais. Avec curiosité, il ou elle sait rester à l'écoute du client ou de la cliente et des innovations dans son domaine d'activité.

Où l'exercer ?

En milieu industriel

Le chargé d'affaires ou la chargée d'affaires en génie mécanique travaille en général en milieu industriel et en équipe. Tout en étant responsable d'un secteur géographique ou d'une ligne de produits différents, il lui faut rester en lien avec les autres services de l'entreprise, notamment la production.

Beaucoup de déplacements

Le chargé d'affaires ou la chargée d'affaires en génie mécanique se déplace souvent pour aller à la rencontre des entreprises de sous-traitance ou chez ses clients et ses clientes, afin de suivre la mise en place du produit vendu. Son agenda est donc assez chargé et il ou elle ne rentre pas nécessairement à la maison tous les soirs, surtout si il ou elle couvre une grande zone géographique ou exerce au niveau européen ou mondial. Dans ce cas, maîtriser l'anglais est indispensable et ses horaires ne sont pas toujours réguliers.

Des vêtements adaptés

Sur le site de production industrielle (dans son entreprise ou chez le client ou la cliente), le chargé ou la chargée d'affaires en génie mécanique peut devoir revêtir des vêtements ou accessoires spécifiques (lunettes de protection, blouse, etc.).

Les études

Après le bac

Du bac + 2 (BTS management des unités commerciales ; négociation et relation client ; automatismes...), au bac + 3 (licence pro chargé d'affaires à l'international en génie

mécanique ; automatique et informatique industrielle...), jusqu'au bac + 5 (diplôme d'ingénieur, diplôme d'école de commerce, master en mécanique, génie civil, génie mécanique...).

bac + 3

→ BUT génie mécanique et productique parcours chargé d'affaires industrielles

→ Licence pro mention métiers de l'industrie : mécanique

→ Licence pro mention métiers de l'industrie : mécatronique, robotique

bac + 5

→ Diplôme d'ingénieur de l'École centrale de Nantes spécialité mécanique en partenariat avec l'ITII Pays de la Loire

→ Diplôme d'ingénieur de l'École nationale d'ingénieurs de Saint-Etienne de l'École centrale de Lyon spécialité génie mécanique

→ Diplôme d'ingénieur de l'École nationale d'ingénieurs de Saint-Etienne de l'École centrale de Lyon spécialité génie mécanique en partenariat avec l'ITII Loire

→ Diplôme d'ingénieur de l'Institut national des sciences appliquées de Lyon spécialité génie mécanique en partenariat avec l'ITII de Lyon

→ Diplôme d'ingénieur de l'Institut national des sciences appliquées de Rennes spécialité génie mécanique et automatique

→ Diplôme d'ingénieur de l'Institut national des sciences appliquées de Rouen spécialité mécanique

→ Diplôme d'ingénieur de l'Institut national des sciences appliquées de Toulouse spécialité génie mécanique

→ Diplôme d'ingénieur de l'université de technologie de Belfort-Montbéliard spécialité mécanique

→ Diplôme d'ingénieur de l'université de technologie de Compiègne spécialité mécanique

→ Diplôme d'ingénieur du CNAM spécialité mécanique en partenariat avec l'ITII Ile-de-France

→ Diplôme du programme grande école d'Audencia

→ Diplôme du programme grande école de l'EDHEC

→ Diplôme du programme grande école d'HEC Paris

→ Master mention automatique, robotique

→ Master mention génie mécanique

→ Master mention mécanique

Emploi et secteur

Plus de responsabilités

Avec l'expérience, le chargé ou la chargée d'affaires en génie mécanique peut se voir confier des zones géographiques plus vastes, une clientèle et des projets de plus en plus importants, dans son entreprise ou dans une autre, après quelques années

d'expérience. Il ou elle peut éventuellement former des débutants et des débutantes qui pourront l'accompagner sur le terrain.

Changement de poste

Après plusieurs années d'expérience réussie, le chargé d'affaires ou la chargée d'affaires peut viser les postes de directeur commercial ou de directrice commerciale, de directeur ou de directrice des achats, de négociateur ou de négociatrice à l'international (en maîtrisant l'anglais au minimum), de responsable de la relation clientèle, etc.

PME, grand groupe ou bureau d'études

Les jeunes diplômés et diplômées ont davantage d'opportunités d'emplois en ayant acquis une double compétence technique et commerciale. Ils et elles pourront s'insérer dans les entreprises de production, d'installation et d'exploitation en génie mécanique, dans les bureaux d'ingénierie ou bureaux d'études en génie mécanique. Les PME (petites et moyennes entreprises) ne sont pas à négliger car elles ont besoin, comme les plus grandes entreprises, de trouver des débouchés pour leurs produits.

Secteur

Mécanique

Salaire du débutant

Salaire variable en fonction du lieu d'exercice et du type d'entreprise. Une partie de la rémunération est généralement liée aux résultats.

Pour aller plus loin

Sur le web

Site conçu par l'UIMM et dédié à la promotion des métiers et des formations dans l'industrie.

Librairie

PARCOURS

Les métiers du commerce, du marketing et de la publicité



Paru le 14/10/2021
Broché • 12,00 €
PDF • 8,00 €

Centres d'intérêt

J'ai le sens des affaires →

J'aime me déplacer, voyager →

Autres métiers à découvrir

Technicien en mécanique

Ingénieur recherche et développement en agroéquipement

Formateur technique en agroéquipement

Technicien prototypiste en agroéquipement

Ingénieur de maintenance industrielle