



# Chargé / Chargée d'affaires en génie mécanique

Le chargé d'affaires en génie mécanique commercialise des produits de l'industrie, qu'il s'agisse d'une machine-outil ou de produits beaucoup plus complexes. Il intervient depuis la prospection de clients jusqu'au service après-vente.

## SOMMAIRE

Le métier

Compétences requises

Où l'exercer ?

Les études

Emploi et secteur

Salaire du débutant

Pour aller plus loin

Niveau minimum d'accès : **bac + 3**

Statut : **Statut salarié**

---

**Secteur professionnel :** Mécanique

**Centres d'intérêt :** J'ai le sens du contact, J'aime bouger, Je veux travailler dans le commerce



© LSOphoto/iStock.com

## Le métier

---

### Prospection

Comme tout commercial, le chargé d'affaires en génie mécanique doit d'abord établir ou étoffer son fichier de clients potentiels afin de leur proposer ses produits et services. Il s'agit de vendre des produits industriels plus ou moins standardisés, ou des produits qu'il devra adapter aux besoins spécifiques du client. Il est chargé d'une zone géographique ainsi que d'un ou plusieurs produits de l'entreprise. Il étudie les appels d'offres en termes de faisabilité et de rentabilité pour son entreprise avant d'y répondre éventuellement.

### Négociation

Parallèlement, le chargé d'affaires en génie mécanique doit fidéliser ses clients grâce à des rendez-vous et appels réguliers, et négocier de nouveaux contrats. Il doit alors coordonner les études techniques (surtout dans le cas de produits spécifiques) et les études de prix, rechercher d'éventuels partenaires sous-traitants (si le projet inclut des éléments qui dépassent les compétences de son entreprise). Il rédige les offres et les contrats.

### Suivi

Il assiste ses clients dans la mise en place du projet de génie mécanique vendu. Il est à l'interface entre son entreprise et le client pour que tout se passe comme prévu. Il assure le transfert du dossier aux équipes chargées de la production mais reste l'interlocuteur du client.

## Compétences requises

---

### Maîtrise technique

Le chargé d'affaires en génie mécanique allie des compétences techniques et commerciales. Il doit être capable d'analyser et de synthétiser des informations scientifiques et techniques, tout en apportant des solutions cohérentes à un besoin précis. Pour cela, il doit être rigoureux et doit parfaitement maîtriser le secteur d'activité de son entreprise.

### Gestion de projet

Il doit savoir gérer un projet et un planning, et avoir une forte capacité d'adaptation. Sa bonne culture technico-commerciale lui permet d'être apte à négocier et à gérer la relation client-fournisseur.

## Écoute et communication

Il sait travailler en équipe avec des profils variés et a un très bon relationnel. Il communique bien et maîtrise l'anglais. Curieux, il est à l'écoute du client et des innovations dans son domaine d'activité.

## Où l'exercer ?

---

### En milieu industriel

Le chargé d'affaires en génie mécanique travaille en général en milieu industriel et en équipe (chaque chargé d'affaires étant responsable d'un secteur géographique ou d'une ligne de produits différents), en lien avec les autres services de l'entreprise, notamment la production.

### Beaucoup de déplacements

Le chargé d'affaires en génie mécanique se déplace souvent pour aller à la rencontre des sous-traitants ou chez ses clients, afin de suivre la mise en place du produit qu'il a vendu. Son agenda est donc assez chargé et il ne rentre pas nécessairement à la maison tous les soirs, surtout s'il couvre une grande zone géographique ou s'il exerce au niveau européen ou mondial. Dans ce cas, il parle en anglais avec ses interlocuteurs étrangers. Ses horaires ne sont pas toujours réguliers.

### Des vêtements adaptés

Lorsqu'il se trouve sur le site de production industrielle (dans son entreprise ou chez le client), le chargé d'affaires en génie mécanique peut avoir à revêtir des vêtements ou accessoires spécifiques (lunettes de protection, blouse, etc.).

## Les études

---

### Après le bac

Du bac + 2 (BTS management des unités commerciales ; négociation et relation client ; automatismes...), au bac + 3 (licence pro chargé d'affaires à l'international en génie mécanique ; automatique et informatique industrielle...), jusqu'au bac + 5 (diplôme d'ingénieur, diplôme d'école de commerce, master en mécanique, génie civil, génie mécanique...).

### bac + 3

→ [BUT génie mécanique et productique parcours chargé d'affaires industrielles](#)

→ [Licence pro mention métiers de l'industrie : mécanique](#)

→ [Licence pro mention métiers de l'industrie : mécatronique, robotique](#)

## **bac + 5**

→ [Diplôme d'ingénieur de l'École centrale de Nantes spécialité mécanique en partenariat avec l'ITII Pays de la Loire](#)

→ [Diplôme d'ingénieur de l'École nationale d'ingénieurs de Saint-Etienne de l'École centrale de Lyon spécialité génie mécanique](#)

→ [Diplôme d'ingénieur de l'École nationale d'ingénieurs de Saint-Etienne de l'École centrale de Lyon spécialité génie mécanique en partenariat avec l'ITII Loire](#)

→ [Diplôme d'ingénieur de l'Institut national des sciences appliquées de Lyon spécialité génie mécanique en partenariat avec l'ITII de Lyon](#)

→ [Diplôme d'ingénieur de l'Institut national des sciences appliquées de Rennes spécialité génie mécanique et automatique](#)

→ [Diplôme d'ingénieur de l'Institut national des sciences appliquées de Rouen spécialité mécanique](#)

→ [Diplôme d'ingénieur de l'Institut national des sciences appliquées de Toulouse spécialité génie mécanique](#)

→ [Diplôme d'ingénieur de l'université de technologie de Belfort-Montbéliard spécialité mécanique](#)

→ [Diplôme d'ingénieur de l'université de technologie de Compiègne spécialité mécanique](#)

→ [Diplôme d'ingénieur du CNAM spécialité mécanique en partenariat avec l'ITII Ile-de-France](#)

→ [Diplôme du programme grande école d'Audencia](#)

→ [Diplôme du programme grande école de l'EDHEC](#)

→ [Diplôme du programme grande école d'HEC Paris](#)

→ [Master mention automatique, robotique](#)

→ [Master mention génie mécanique](#)

→ [Master mention mécanique](#)

## **Emploi et secteur**

### **Plus de responsabilités**

Avec l'expérience, le chargé d'affaires en génie mécanique peut se voir confier des zones géographiques plus vastes, des clients et des projets de plus en plus importants, dans son entreprise ou dans une autre, après quelques années d'expérience. Il peut éventuellement former des débutants qui pourront l'accompagner sur le terrain.

### **Changement de poste**

Après plusieurs années d'expérience réussie, le chargé d'affaires peut viser les postes de directeur commercial, directeur des achats, négociateur à l'international (s'il

maîtrise l'anglais au minimum), responsable relation clients, etc.

## PME, grand groupe ou bureau d'études

Les jeunes diplômés sont appréciés pour ce poste, surtout s'ils ont une double compétence technique et commerciale. Les débouchés existent et se situent dans les entreprises de production, d'installation et d'exploitation en génie mécanique, dans les bureaux d'ingénierie ou bureaux d'études en génie mécanique. Les PME (petites et moyennes entreprises) ne sont pas à négliger car elles ont besoin, comme les plus grandes entreprises, de trouver des débouchés pour leurs produits.

### Secteur

Mécanique

## Salaire du débutant

Salaire variable en fonction du lieu d'exercice et du type d'entreprise. Une partie de la rémunération est généralement liée aux résultats.

## Pour aller plus loin

### Sur le web

[Site conçu par l'UIMM et dédié à la promotion des métiers et des formations dans l'industrie.](#)



### Librairie



PARCOURS

#### Les métiers du commerce, du marketing et de la publicité

Paru le 14/10/2021

Broché • 12,00 € ↗

PDF • 8,00 € ↗

## Centres d'intérêt

[J'ai le sens du contact →](#)

[J'aime bouger →](#)

[Je veux travailler dans le commerce →](#)

## Autres métiers à découvrir

**Technicien en mécanique**

**Ingénieur recherche et développement  
r&d en agroéquipement**

**Formateur technique en  
agroéquipement**

**Technicien prototypiste en  
agroéquipement**

**Ingénieur de maintenance industrielle**