RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
Liberté
Égalité
Fraternité

ONISEP L'INFORMATION POUR L'ORIENTATION

Technicien démonstrateur / Technicienne démonstratrice en matériel agricole

Représentant une ou plusieurs marques, le technicien démonstrateur ou la technicienne démonstratrice en matériel agricole fait la promotion de machines auprès des vendeurs des concessions ou directement auprès des utilisateurs. Cela passe par la participation à des salons professionnels.

SOMMAIRE

Le métier

Compétences requises

Où l'exercer ?

Les études

Emploi et secteur

Salaire du débutant

Pour aller plus loin

Niveau minimum d'accès : **bac ou équivalent**

Statut : **Statut salarié**

Secteurs professionnels : Agroéquipement, Mécanique

Centres d'intérêt : J'ai le sens du contact, J'aime me déplacer, voyager, J'aime les nouvelles technologies



© Ollier/Stock.Adobe.com

Le métier

Portes ouvertes et salons

Le technicien démonstrateur ou la technicienne démonstratrice en matériel agricole achemine son matériel et en fait la démonstration devant des vendeurs ou des utilisateurs lors de journées portes ouvertes des concessionnaires, lors de salons professionnels ou de foires agricoles. Il ou elle gère la logistique de ses tournées, monte et démonte le stand, accueille et renseigne les visiteurs. Il lui faut aussi veiller à l'entretien des machines de démonstration.

Formations en concessions

Il ou elle participe en appui aux formations des vendeurs et vendeuses de matériel sur les nouveaux produits, lors de tournées de démonstration ou à leur demande. Lorsqu'il ou elle travaille chez un constructeur, ce technicien ou cette technicienne apporte un appui technique au réseau des concessionnaires et peut réaliser, à leur demande, des démonstrations chez des exploitants agricoles. Il lui incombe aussi d'effecteur la mise en route des nouveaux engins, désormais chargés d'électronique.

Appui technique

Ce ou cette spécialiste peut également venir en appui de l'inspecteur ou de l'inspectrice technique pour faire des réparations sur du matériel encore sous garantie, en cas de problèmes. Il lui faut bien connaître ses produits et ceux des marques concurrentes. Il ou elle maintient ses connaissances à jour en se formant régulièrement, notamment chez le constructeur pour les nouveaux engins.

Compétences requises

Disponible et mobile

Ce ou cette spécialiste en matériel agricole combine connaissances techniques et agronomiques. Disposant d'une grande autonomie sur son secteur, il ou elle le parcourt en tous sens. Il lui faut posséder le permis de conduire poids lourd et parfois même le permis super lourd. Le technicien démonstrateur ou la technicienne démonstratrice ne compte pas ses heures, en période de salons professionnels. La connaissance de l'anglais est désormais demandée, surtout lors des recrutements par les constructeurs. Une mise à niveau en langue ou le passage du permis peut parfois être prise en charge par les employeurs.

Un bon relationnel

Vendeurs et vendeuses, exploitants et exploitantes, collègues, techniciens et techniciennes de la concurrence : le technicien démonstrateur ou la technicienne démonstratrice rencontre des personnes diverses et nombreuses au cours de ses tournées. Il faut être à l'aise avec tous et toutes et s'adapter, notamment aux spécificités locales.

Un zeste de débrouillardise

Les imprévus arrivent dans ce métier : une livraison qui n'est pas faite à temps, un problème technique ou un retard sur la route. Le technicien ou la technicienne doit souvent gérer en autonomie et rapidement les problèmes, pour trouver des solutions de remplacement, en prenant des initiatives.

Où l'exercer ?

Sur la route

Le technicien démonstrateur ou la technicienne démonstratrice passe beaucoup de temps sur la route. Il ou elle conduit soit un camion, dans lequel le matériel agricole est transporté ; soit une voiture lorsqu'il s'agit de réceptionner ses engins sur place, comme pour les salons, où un inspecteur ou une inspectrice technique peut l'aider localement. Pour les déplacements à l'étranger, un commercial ou une commerciale peut l'accompagner et s'avérer utile si le démonstrateur ou la démonstratrice ne connaît pas la langue du pays, mais aussi pour faire le lien avec les distributeurs et l'informer des spécificités du marché local.

Au fil des saisons

Les salons professionnels ont lieu essentiellement de début septembre à Noël, la période où les exploitants agricoles ont davantage de temps, car ils sont moins accaparés par les travaux sur leurs exploitations. Durant ces quelques mois, le technicien démonstrateur ou la technicienne démonstratrice peut travailler une partie des week-ends. Au printemps, il ou elle enchaîne avec la tournée des concessionnaires, afin de promouvoir les nouveaux engins.

Les études

Après la 3e

Bac pro agroéquipement ou maintenance des matériels, option A matériels agricoles.

Après le bac

BTS techniques et services en matériels agricoles (TSMA) ; BTSA génie des équipements agricoles (GDEA) ; CQP support technique clientèle.

bac ou équivalent

→ Bac pro agroéquipement

bac + 2

→ BTS techniques et services en matériels agricoles

→ BTSA génie des équipements agricoles

Emploi et secteur

Grande autonomie

Très autonome dans son travail et sur son secteur géographique qui peut être très étendu, ce ou cette spécialiste en matériel agricole exerce toutefois sous l'autorité d'un chef ou d'une cheffe des ventes ou encore d'un ou d'une responsable marketing, avec qui il faut faire des points hebdomadaires au téléphone. Des réunions sont organisées plusieurs fois par an, en présence de ses collègues couvrant les autres secteurs.

Bons débouchés

Les emplois de technicien démonstrateur se trouvent majoritairement chez les constructeurs, qui les emploient pour effectuer la mise en route des nouveaux engins, participer à leur présentation en salons et foires et venir en appui, lors de la formation des vendeurs. Il faut alors connaître toute la gamme de les produits vendus par le constructeur. Il est aussi possible de travailler pour un importateur de matériel. La demande est régulière pour ce métier, surtout chez les constructeurs.

Vers le commercial ou la technique

Les possibilités d'évolution sont variées pour le démonstrateur ou la démonstratrice ayant de l'expérience et connaissant bien ses produits et sa clientèle. Il est possible de s'orienter aussi bien vers des postes commerciaux que techniques : chef ou cheffe de produit, inspecteur commercial, inspectrice commerciale, inspecteur ou inspectrice technique, chef ou cheffe des ventes en concession, formateur ou formatrice technique.

Secteur

Agroéquipement

Mécanique

Salaire du débutant

Variable en fonction du lieu d'exercice et du type d'entreprise.

Pour aller plus loin

Sur le web

Site de l'Association pour la promotion des métiers et des formations en agroéquipement

Librairie



QUELLES FORMATIONS, QUELS MÉTIERS ?

Automobile

Paru le 20/07/2026
Broché • 14,00 €
PDF • 9,00 €



PARCOURS

Agriculture et forêt

Paru le 22/04/2024
Broché • 12,00 €
PDF • 8,00 €

Centres d'intérêt

J'ai le sens du contact →
J'aime me déplacer, voyager →
J'aime les nouvelles technologies →

Autres métiers à découvrir

Ingénieur recherche et développement en agroéquipement

Formateur technique en agroéquipement

Technicien prototypiste en agroéquipement

Technicien de maintenance des matériels agricoles ou d'espaces verts

Mécanicien de maintenance des matériels agricoles ou d'espaces verts